

Informationen gem Art 8 Abs 2 Del VO (EU) 2017/2358

Stand 01.10.2018

ZIELMARKT

Outgoingprodukte	
Vertragsabschluss/ Versicherungsnehmer	Bei den Outgoingprodukten muss der Vertragsabschluss in Österreich oder Südtirol vorgenommen werden oder bei Laufzeit des Versicherungsvertrages über 4 Monate muss der Versicherungsnehmer seinen gewöhnlichen Aufenthalt in Österreich oder Südtirol haben.
KomplettSchutz	Personen, die für eine Flug- oder Schiffsreise ihre Risiken während der Reise – medizinische Leistungen im Ausland und Heimtransport, Reisegepäck, Suche und Bergung, Privathaftpflicht - und ihr Stornokostenrisiko absichern wollen.
BusBahnAuto-KomplettSchutz	Personen, die für eine Bus-, Bahn-, Auto- oder Motorradreise ihre Risiken während der Reise – medizinische Leistungen im Ausland und Heimtransport, Reisegepäck, Suche und Bergung, Privathaftpflicht - und ihr Stornokostenrisiko absichern wollen.
ReiseSchutz	Personen, die für eine Reise ihre Risiken während der Reise – medizinische Leistungen im Ausland und Heimtransport, Reisegepäck, Suche und Bergung, Privathaftpflicht - absichern wollen.
StornoSchutz	Personen, die für eine Reise ihr Stornokostenrisiko absichern wollen.
Hotelstornoprodukte	
Vertragsabschluss/ Versicherungsnehmer	Bei den Hotelstornoprodukten muss der Vertragsabschluss in Österreich oder Südtirol vorgenommen werden oder bei Laufzeit des Versicherungsvertrages über 4 Monate muss der Versicherungsnehmer seinen gewöhnlichen Aufenthalt in Österreich oder Südtirol haben.
Hotelstorno Plus	Personen, die für einen Hotelaufenthalt in Österreich oder Südtirol ihr Stornokostenrisiko und Such- und Bergungskosten absichern wollen.
Hotelstorno Premium	Personen, die für einen Hotelaufenthalt in Österreich oder Südtirol ihr Stornokostenrisiko, Such- und Bergungskosten sowie Hilfeleistungen bei Unfall absichern wollen.
Incomingprodukte	
	Bei den Incomingprodukten muss der Vertragsabschluss in Österreich oder Südtirol vorgenommen werden oder bei Laufzeit des Versicherungsvertrages über 4 Monate muss der Versicherungsnehmer seinen gewöhnlichen Aufenthalt in Österreich oder Südtirol haben.
Welcome-to-Austria	Personen, die für einen Aufenthalt in Österreich und im Schengenraum (als Voraussetzung für den Erhalt eines Visums/Aufenthaltstitels) medizinische Leistungen inkl. Heimtransport und Privathaftpflicht absichern wollen.

Jahresprodukte	
Versicherungsnehmer	Bei den Jahresprodukten muss der Versicherungsnehmer seinen gewöhnlichen Aufenthalt in Österreich oder Südtirol haben.
Jahres-Komplett+Schutz	Personen, die für alle Reisen während des Jahres ihre Risiken während der Reise – medizinische Leistungen im Ausland und Heimtransport, Reisegepäck, Suche und Bergung - und ihr Stornokostenrisiko umfassend absichern wollen.
Jahres-Komplett-Schutz Standard	Personen, die für alle Reisen während des Jahres ihre Risiken während der Reise – medizinische Leistungen im Ausland und Heimtransport, Reisegepäck, Suche und Bergung - und ihr Stornokostenrisiko grundlegend absichern wollen.
Jahres-Reise+Schutz	Personen, die für alle Reisen während des Jahres ihre Risiken während der Reise – medizinische Leistungen im Ausland und Heimtransport, Reisegepäck, Suche und Bergung - umfassend absichern wollen.
Jahres-Reise-Schutz Standard	Personen, die für alle Reisen während des Jahres ihre Risiken während der Reise – medizinische Leistungen im Ausland und Heimtransport, Reisegepäck, Suche und Bergung - grundlegend absichern wollen.

Jahres-Geschäftsreise-Produkte	
Versicherungsnehmer	Bei den Jahres-Geschäftstreiseprodukten muss der Versicherungsnehmer seinen Sitz in Österreich haben.
Jahres-Geschäftsreise+Schutz	Unternehmen mit maximal 60 Mitarbeitern, die für alle Geschäftsreisen während des Jahres die Risiken während der Geschäftsreise – medizinische Leistungen im Ausland und Heimtransport, Reisegepäck, Suche und Bergung - umfassend absichern wollen.
Jahres-Geschäftsreise-Schutz Standard	Unternehmen mit maximal 60 Mitarbeitern, die für alle Geschäftsreisen während des Jahres die Risiken während der Geschäftsreise – medizinische Leistungen im Ausland und Heimtransport, Reisegepäck, Suche und Bergung - grundlegend absichern wollen.

Versanstaltungs-Stornoversicherungen	
Vertragsabschluss/ Versicherungsnehmer	Bei den Versanstaltungsstornoversicherungsprodukten muss der Vertragsabschluss in Österreich oder Südtirol vorgenommen werden oder bei Laufzeit des Versicherungsvertrages über 4 Monate muss der Versicherungsnehmer seinen gewöhnlichen Aufenthalt in Österreich oder Südtirol haben.
Kongressteilnehmer Stornoversicherung	Personen, die für die Teilnahme an einem Kongress ihr Stornokostenrisiko absichern wollen.
Seminartrainer Stornoversicherung	Seminartrainer, die für ein Seminar das Stornokostenrisiko ihres Ausfalles absichern wollen.
Kurs/Seminar Storno-Schutz	Personen, die für die Teilnahme an einem Kurs/Seminar ihr Stornokostenrisiko absichern wollen.
Eintrittskarten- Stornoversicherung	Personen, die für den Besuch einer Veranstaltung ihr Stornokostenrisiko absichern wollen.

Corporate Travel Insurance	
Versicherungsnehmer	Bei der Corporate Travel Insurance muss der Versicherungsnehmer seinen Sitz in Österreich haben.
Corporate Travel Insurance	Unternehmen, die für alle Geschäftsreisen während des Jahres die Risiken während der Geschäftsreise – Assistanzenleistungen, medizinische Leistungen im Ausland und Heimtransport, Reisegepäck, Suche und Bergung, Unfallversicherung - absichern wollen.

VORGESCHLAGENE VERTRIEBSSTRATEGIE

**Outgoingprodukte,
Hotelstornoproducte,
Incomingprodukte,
Jahresprodukte** und
Versanstaltungs-Stornoversicherungen
können grundsätzlich

1. im Direktvertrieb der Europäische Reiseversicherung AG an den Endkunden
 - 1.1. im Internet
 - 1.2. durch dazu berechnigte Mitarbeiter

und über nachfolgende Vermittler

in Österreich, über

2. im GISA eingetragene selbstständige Versicherungsvermittler in der Form
 - 2.1. Versicherungsmakler und Berater in Versicherungsangelegenheiten,
 - 2.2. Versicherungsagenten
3. Versicherungsvermittler in Nebentätigkeit iSd Art 1 Abs 3 IDD EU 2016/97
4. Versicherungsunternehmen
 - 4.1. Österreichische Versicherungsunternehmen mit Konzession der FMA zum Betrieb der Vertragsversicherung im Inland
 - 4.2. EWR Versicherungsunternehmen mit Zweigniederlassungen im Inland gemäß §20 VAG (Niederlassungsfreiheit)
 - 4.3. EWR Versicherungsunternehmen mit Dienstleistungsfreiheit im Inland gemäß §22 VAG (Dienstleistungsfreiheit)

in Südtirol, über

5. Versicherungsmakler
6. Versicherungsvermittler in Nebentätigkeit iSd Art 1 Abs 3 IDD EU 2016/97

vorausgesetzt, die Vermittler haben eine Vertriebsvereinbarung mit der Europäische Reiseversicherung AG vertrieben werden.

Jahres-Geschäftsreise-Produkte und
Corporate Travel Insurance
können grundsätzlich

1. im Direktvertrieb der Europäische Reiseversicherung AG an den Endkunden
 - 1.1. im Internet
 - 1.2. durch dazu berechtigte Mitarbeiter

und über nachfolgende Vermittler

in Österreich, über

2. im GISA eingetragene selbstständige Versicherungsvermittler in der Form
 - 2.1. Versicherungsmakler und Berater in Versicherungsangelegenheiten,
 - 2.2. Versicherungsagenten
3. Versicherungsunternehmen
 - 3.1. Österreichische Versicherungsunternehmen mit Konzession der FMA zum Betrieb der Vertragsversicherung im Inland
 - 3.2. EWR Versicherungsunternehmen mit Zweigniederlassungen im Inland gemäß §20 VAG (Niederlassungsfreiheit)
 - 3.3. EWR Versicherungsunternehmen mit Dienstleistungsfreiheit im Inland gemäß §22 VAG (Dienstleistungsfreiheit)

in Südtirol, über

4. Versicherungsmakler

vorausgesetzt, die Vermittler haben eine Vertriebsvereinbarung mit der Europäische Reiseversicherung AG vertrieben werden.

INTERESSENKONFLIKT

Umstände, die im Zusammenhang mit dem Vertrieb der folgenden Produkte zu einem Interessenkonflikt zu Lasten des Kunden führen könnten, wären:

1. das Bestehen eines bereits vorhandenen Versicherungsproduktes (potenzielle Doppelversicherung)
2. Verkauf eines für den Kunden ungeeigneten Produktes aus Vergütungsinteressen des Verkäufers

KOSTEN

Prämie inkl. Versicherungssteuer, keine weiteren Kosten

HAUPTMERKMALE

Die Hauptmerkmale ergeben sich aus den Informationsblättern zum jeweiligen Versicherungsprodukt (IPID), insbesondere aus den Teilen

1. „Was ist versichert?“
2. „Was ist nicht versichert?“
3. „Gibt es Deckungsbeschränkungen?“
4. „Wo bin ich versichert?“